

Geen bezwaar tegen outletcenter Zevenaar



De Raad van State heeft de bezwaren tegen een outletcentrum bij Zevenaar verworpen. Het plan in Zevenaar voorziet in een outletcenter met 12.000 tot maximaal 15.000 vierkante meter vloeroppervlak. Voornaamste vrees

van de bezwaarmakers is dat de plaatselijke middenstand de dupe wordt en de leegstand dramatisch oploopt. De onderzoeken op basis waarvan de gemeente groen licht gaf voor de outlet, worden door hen als verouderd en gegrond op verkeerde cijfers naar de prullenbak verwezen. De Raad van State gaat hier niet in mee en vindt dat de gemeente Zevenaar met de uitgevoerde haalbaarheids- en effectenstudies en het ladderonderzoek (de gevolgen van elke stap die in het proces wordt genomen) voldoet aan de eisen. Er is ook voldoende gemotiveerd rekening gehouden met de te verwachten toename van de leegstand, zo vindt de Raad van State. Een outletcenter kan volgens de Raad aangemerkt worden als 'populaire vrijetijdsbesteding' waarvoor bezoekers bereid zijn 60 tot 90 minuten te reizen voor een bezoek. Daarop concludeert het bestuursorgaan dat een outlet iets toevoegt. "Hiermee worden de keuzemogelijkheden voor de inwoners vergroot qua diversiteit en prijs", staat in de uitspraak. Wat de gevolgen van de uitspraak betekenen voor een outletcenter bij Assen is nog onbekend. Half juli beslist de provincie of een outlet in Drenthe past. Bij een ja stemt de gemeenteraad van Assen definitief voor of tegen een Factory Outlet Center. Pas daarna stappen de bezwaarmakers in Drenthe – hoogstwaarschijnlijk – naar de Raad van State. Wel weten de tegenstanders nu welke argumentatie niet succesvol is bij de Raad van State.

Rohde krijgt nieuwe vertegenwoordiger



Vanaf 1 juni treedt Arjen Tielen in dienst bij Rohde Benelux. Hij wordt de opvolger van Herman Maijer die op 1 augustus met pensioen gaat. Maijer was achttien jaar werkzaam voor Rohde, en volgens het merk door zijn persoonlijkheid en humor een geweldige collega. Tielen is geen onbekende. In de periode 2006 tot 2008 werkte hij al bij Rohde als vertegenwoordiger. De jaren daarna zette hij zich in voor het kinderschoenenmerk Gattino. Met de personeelsswisseling zal

ook de indeling die Rohde voor Nederland hanteert worden aangepast. Het merk verwacht klanten daarover op korte termijn te kunnen informeren.



GMS zet aangesloten winkels TRED 50 Beste in de schijnwerpers

Van de vijftig beste schoenenwinkels van Nederland opgenomen in de lijst TRED 50 Beste, zijn er zestien aangesloten bij GMS. Een prestatie die de organisatie niet onopgemerkt voorbij wil laten gaan. Vandaar dat alle winkels vrijdag 20 mei persoonlijk een taart overhandigd kregen. "Als team staan wij het hele jaar klaar met onder meer de GMS Toolbox om ondernemers te ondersteunen bij hun activiteiten", zegt directeur Vincent de Kok. "Maar uiteindelijk zijn het de ondernemers zelf die het verschil moeten maken. Daarom hebben we deze verkiezing aangegrepen hen persoonlijk te feliciteren. Wat ons betreft staan er volgend jaar nog meer aangesloten winkels in de TRED 50 Beste." Een van de winnaars was Nijhof Schoenen in Hengelo over wie een van de inzenders zei: "Een familiezaak waar service en advies hoog in het vaandel staan. Deze ondernemers weten waarover ze spreken."

Omzetgroei voor schoenendetailhandel



De totale omzet van schoenendetailisten steeg in het eerste kwartaal van dit jaar met gemiddeld 1,7 procent ten opzichte van een jaar eerder. Dat blijkt uit de INretail/GfK FashionScan. Met name de verkoop van kinderschoenen zat in de

lift. Daarvan steeg de omzet met 7,7 procent. Ook de populariteit van sneakers droeg bij aan de gemiddelde omzetstijging. Verder steeg de omzet in herenschoenen met 1,7 procent. Daarentegen liep de omzet van damesschoenen met 0,9 procent achter op de verkopen in het eerste kwartaal van 2015. INretail verwacht dit jaar een omzetgroei van 2 procent voor de mode-, schoenen- en sportretail. Belangrijke indicatoren als consumentenvertrouwen en koopbereidheid staan de laatste maanden onder druk, maar de organisatie ziet daarin geen aanleiding om verwachtingen bij te stellen.